

US\$100,000 pour rendre achetable ce qui est déjà publié.

Le site, le catalogue et la grille tarifaire existent. Ce tour paie le parcours d'achat, l'entretien éditorial et la première année de vente menée avec méthode.

Le tour de table

NOUS LEVONS

US\$100,000

INSTRUMENT

Capital à prix fixé. Ce n'est pas un SAFE : pas de plafond de valorisation, pas de décote, pas de clause de la nation la plus favorisée, parce que le prix est fixé.

VALORISATION

US\$500,000 pre-money · US\$600,000 post-money

TICKET MINIMUM

US\$10,000

AUTONOMIE

12 mois

CLÔTURE

Au fil de l'eau, à partir d'une clôture minimale viable de US\$50,000

LE TOUR COMPLET ACHÈTE

16.7% de la société

Conditions financières, chiffre d'affaires et documents détaillés disponibles sur demande. Les chiffres décrivent une capacité construite et opérationnelle aujourd'hui ; les énoncés prospectifs sont identifiés comme tels.

La valorisation, des deux côtés

Pourquoi pas moins. Ce qui existe est une publication multilingue en ligne de plus de 280 pages en anglais, en espagnol et en français, d'autres en attente, un catalogue de plus de 50 outils et plus de 50 entrées de glossaire, une distribution d'IA qui l'exploite, des prix publiés sur chaque



ligne commerciale, et la plateforme CEMI en dessous. Reconstruire cela de zéro coûterait plus que le pre-money, et prendrait plus de temps que l'autonomie que ce tour achète.

Pourquoi pas plus. Airtistic.ai n'a pas encore de revenus. Les paliers payants ne peuvent pas encore être achetés et les services dépendent du fondateur. Un prix plus élevé reviendrait à demander à l'investisseur de payer le plan plutôt que l'actif, et nous préférons vendre l'actif honnêtement et être jugés sur le plan ensuite.

C'est l'estimation propre de la société et une position d'ouverture. Elle ne dérive d'aucun multiple de marché, et nous ne citons aucun comparable, faute d'en avoir un que nous puissions vérifier.

Emploi des fonds

5 lignes, US\$100,000 au total, sur 12 mois — environ US\$8,333 par mois.



Produit et paliers payants

35%

Inscription, facturation et droits d'accès des paliers Studio et Gallery, publiés aujourd'hui mais encore impossibles à acheter.

US\$35,000



Éditorial et localisation

20%

Tenir à jour l'anglais, l'espagnol et le français, et faire passer au moins une langue en attente par sa relecture éditoriale.

US\$20,000



Mise sur le marché

20%

Ouvrir le pipeline de services avec méthode — conférences et évaluations d'abord, le chemin le plus court d'un prix publié à une mission signée.

US\$20,000



Infrastructure

15%

Hébergement, coûts des modèles, recherche et stockage qu'exige un site de cette taille, dans chaque langue qu'il porte.

US\$15,000



Opérations

10%

Les obligations juridiques, comptables, de support et de conformité qui commencent dès l'instant où l'on facture.

US\$10,000

Autonomie, et ce qu'elle achète

12 mois à environ US\$8,333 par mois. Cela achète une tentative complète de la seule chose que cette société n'a pas encore faite: facturer ce qu'elle publie déjà. À la fin, ou les paliers payants et la pratique de services produisent du revenu, ou nous saurons précisément lequel des deux ne fonctionne pas.

Paliers de ticket, et ce que chacun emporte

Tous les tickets sont du capital ordinaire aux mêmes conditions. Les différences ci-dessous portent sur les droits, pas sur le prix.

TICKET	CAPITAL À LA CLÔTURE	CE QU'IL EMPORTE AU-DELÀ DU CAPITAL
Entrée US\$10,000 – US\$24,999	1.7% – 4.2%	Un point d'information écrit chaque trimestre. Nommé à la table de capitalisation.
Information US\$25,000 – US\$49,999	4.2% – 8.3%	Tout ce qui précède, plus des droits d'information: comptes annuels et modèle financier sur demande.
Pro rata US\$50,000 – US\$99,999	8.3% – 16.7%	Tout ce qui précède, plus un droit de pro rata au tour suivant.



TICKET	CAPITAL À LA CLÔTURE	CE QU'IL EMPORTE AU-DELÀ DU CAPITAL
Chef de file US\$100,000 et plus	16.7%+	Tout ce qui précède, plus un siège d'observateur au conseil tant que la participation est conservée.

Ce à quoi un ticket donne droit

À US\$600,000 post-money. C'est le seul chiffre de table de capitalisation que ce dossier publie ; le reste est disponible sous NDA.

TICKET	CAPITAL À LA CLÔTURE
US\$10,000	1.7%
US\$25,000	4.2%
US\$50,000	8.3%
US\$100,000	16.7%

Ce pour quoi nous ne levons pas

Nous ne levons pas pour acheter des utilisateurs, ni pour entraîner un modèle à nous, ni pour monter une force de vente, ni pour ouvrir des langues que nous ne pourrions pas tenir à jour sur le plan éditorial. Nous ne levons pas non plus pour remplacer le financement du groupe qui maintient déjà la publication en ligne. Si ce n'est pas l'une des lignes ci-dessus, ce tour ne le finance pas.



Clôture minimale viable

Le tour se déclenche à partir de US\$50,000. En dessous, nous ne le tirons pas. Au-dessus, la clôture se fait au fil de l'eau, et la date se fixe avec le premier investisseur engagé plutôt que de s'annoncer à l'avance.

Lien avec le tour du groupe CEMI.ai

Chaque initiative lève des fonds à son propre niveau, pour son propre plan. CEMI.ai lève des fonds au niveau du groupe, pour la plateforme partagée, les laboratoires et la chaîne de production sur laquelle chaque initiative est construite. Un investisseur peut entrer à l'un ou l'autre niveau, et les deux montants sont complémentaires, non alternatifs : l'argent investi dans une initiative finance le plan de cette entreprise ; l'argent investi dans le groupe finance la machinerie sur laquelle toutes fonctionnent.

Chaque source et chaque prix publié : voir la page des revenus.

Parlons-en

Les questions sur le tour, le modèle ou tout point de ce dossier vont à invest@airtistic.ai. Les demandes commerciales et de partenariat vont à business@airtistic.ai.

DEMANDES D'INVESTISSEMENT

invest@airtistic.ai

COMMERCIAL ET PARTENARIATS

business@airtistic.ai

airtistic.ai/fr/investors/

Carlos Miranda Levy

Coordinateur des Intelligences Augmentées de CEMI